

THE LEGAL SIDE OF BUSINESS

Ο ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΟΣ ΡΟΛΟΣ ΤΟΥ ΔΙΚΗΓΟΡΟΥ ΣΤΗΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΑΝΑΠΤΥΞΗ

LAWYER

| BOUSSIAS
media

Business Litigation και Επιχειρηματική Στρατηγική

Η Papatriantafyllou & Thanasenari έχει έντονη παρουσία στη δικαστηριακή πρακτική, ειδικευόμενη στις επιχειρηματικές και εταιρικές διαφορές. Με προσέγγιση που συνδυάζει δικαστηριακή εμπειρία, στρατηγικό σχεδιασμό και σύγχρονες μεθόδους επίλυσης διαφορών, το γραφείο χειρίζεται σύνθετες υποθέσεις για επιχειρήσεις και μετόχους, δίνοντας έμφαση στη σταθερότητα, την προστασία και τη μακροπρόθεσμη βιωσιμότητα των εταιρικών αποφάσεων.

ΕΛΛΗ ΘΑΝΑΣΕΝΑΡΗ

Δικηγόρος Αθηνών, εταίρος
στη δικηγορική εταιρεία
PAPATRIANTAFYLLOU
& THANASENARI

Σε ένα περιβάλλον συνεχούς επιχειρηματικής κινητικότητας, όπου οι συνεργασίες, οι επενδύσεις και οι εταιρικές πράξεις πολλαπλασιάζονται, η εμφάνιση νομικών συγκρούσεων δεν αποτελεί πλέον εξαίρεση, αλλά αναμενόμενο στάδιο της επιχειρηματικής εξέλιξης. Η ουσία, επομένως, δεν βρίσκεται στο αν θα προκύψει μια διαφορά, αλλά στο πώς αυτή θα αντιμετωπιστεί και πώς θα ενταχθεί στον συνολικό στρατηγικό σχεδιασμό της επιχείρησης. Σε αυτό το περιβάλλον, η ικανότητα κατανόησης όχι μόνο του νόμου, αλλά και της πραγματικής συμπεριφοράς των συναλλαγών και των επιχειρηματικών σχέσεων αποτελεί κρίσιμο ανταγωνιστικό πλεονέκτημα. Το litigation, όταν αξιοποιείται στρατηγικά, προσφέρει ακριβώς αυτή τη διορατικότητα και παύει να λειτουργεί ως ένας καθαρά αμυντικός μηχανισμός. Μετατρέπεται σε εργαλείο πρόληψης, σχεδιασμού και δημιουργίας αξίας — όταν αξιοποιείται με γνώση και μεθοδικότητα.

Ο δικηγόρος με ενεργή παρουσία στη δικαστηριακή πράξη διαθέτει το σημαντικό πλεονέκτημα να κατανοεί όχι μόνο το γράμμα του νόμου, αλλά και πώς αυτό εφαρμόζεται στην πράξη. Η εμπειρία με τη νομολογία, τις αποδείξεις και τη δυναμική της ακροαματικής διαδικασίας επιτρέπει την έγκαιρη αναγνώριση νομικών κινδύνων και αδυναμιών σε εμπορικές και εταιρικές σχέσεις. Συνεπώς, η πραγματική αξία του litigation δεν περιορίζεται στη διαχείριση της διαφοράς, αλλά επεκτείνεται στη δυνατότητα πρόβλεψης, σχεδιασμού και σταθεροποίησης της επιχειρηματικής πορείας, με αποφάσεις βασισμένες σε πραγματικές ισορροπίες κινδύνου και όχι σε θεωρητικές υποθέσεις. Η αξία αυτής της προσέγγισης αναδεικνύεται ιδιαιτέρως σε πράξεις όπως η μεταβίβαση επιχείρησης με τη μορφή asset deal — μια πρακτική που κρύβει συχνά νομικές παγίδες κάτω από την επιφάνεια της απλότητας. Συναλλαγές αυτού του τύπου εμφανίζονται συχνά στον χώρο του τουρισμού και του λιανεμπορίου. Στις περιπτώσεις αυτές, ο αγοραστής επιλέγει να εξαγοράσει απευθείας το ακίνητο ή τον εξοπλισμό χωρίς να αποκτήσει την εταιρική οντότητα, θεωρώντας ότι έτσι αποφεύγει τις υποχρεώσεις του πωλητή.

Η πραγματικότητα, όμως, αποδεικνύεται συχνά διαφορετική. Στην Papatriantafyllou & Thanasenari, έχουμε εκπροσωπήσει ενώπιον των δικαστηρίων αγοραστές και πιστωτές επιχειρήσεων που μεταβιβάστηκαν με αυτόν τον τρόπο, όταν ανακύπτει το ζήτημα της ευθύνης της αποκτώντας εταιρείας. Συχνά διαπιστώνουμε ότι οι επιχειρηματίες δεν διαθέτουν την πλήρη εικόνα των νομικών συνεπειών τέτοιων συναλλαγών και δεν αντιλαμβάνονται ότι, υπό προϋποθέσεις, ενδέχεται να ευθύνονται αλληλεγγύως με τον πωλητή για τις υφιστάμενες κατά το χρόνο μεταβίβασης υποχρεώσεις. Η πολυπλοκότητα αυξάνεται ακόμα περισσότερο, όταν στις ανωτέρω διαδικασίες εμπλέκονται αλλοδαπά νομικά πρόσωπα, με αποτέλεσμα να υφίστανται και ζητήματα ιδιωτικού διεθνούς δικαίου. Έτσι, ακόμη και φαινομενικά ξεκάθαρες εμπορικές πράξεις μπορούν να αποκτήσουν πολυσύνθετο χαρακτήρα, όταν εμφανιστούν νομικά ζητήματα ή όταν δεν έχει προβλεφθεί η εξέλιξη μιας πιθανής αστοχίας στη συνεργασία. Αντίστοιχα, οι εσωτερικές εταιρικές σχέσεις παρουσιάζουν ανάλογη πολυπλοκότητα. Οι επιχειρηματικές διαφορές που προκύπτουν μεταξύ μετόχων, σπάνια περιορίζονται σε μία μόνο νομική διάσταση. Αυτό γίνεται ιδιαίτερα εμφανές

όταν υπάρχει SHA που ρυθμίζει τη μεταξύ τους συνεργασία, όπου η ενεργοποίηση μιας σύγκρουσης δεν εκδηλώνεται σε ένα ενιαίο πεδίο, αλλά πυροδοτεί παράλληλες και αλληλοεξαρτώμενες διαδικασίες που απαιτούν συνοχή και στρατηγικό συντονισμό.

Σε υποθέσεις που έχουμε χειριστεί, η ένταση μεταξύ μετόχων κάποιες φορές οδήγησε στην ταυτόχρονη ενεργοποίηση της διαιτητικής διαδικασίας του SHA, σε αιτήσεις ασφαλιστικών μέτρων για τη διασφάλιση της εταιρικής λειτουργίας, σε αστικές αγωγές για αθέμιτη συμπεριφορά και — σε ορισμένες περιπτώσεις — σε ποινικές ενέργειες. Οι διαδικασίες αυτές εξελίσσονταν ταυτόχρονα, δημιουργώντας ένα πολυεπίπεδο νομικό τοπίο, όπου κάθε κίνηση σε ένα μέτωπο μπορούσε να επηρεάσει καθοριστικά την ισορροπία σε άλλο. Σε τέτοιου είδους υποθέσεις, η επιτυχής διαχείριση απαιτεί όχι μόνο εξειδίκευση, αλλά και την ικανότητα να σχεδιάζεται και να υλοποιείται ένα ενιαίο πλάνο ενεργειών που λαμβάνει υπόψη τόσο τα άμεσα νομικά βήματα, όσο και τις επιχειρηματικές και επικοινωνιακές συνέπειες.

Αποτελεί ισχυρή μας πεποίθηση, ότι μια αντιδικία αποκαλύπτει τις πραγματικές δυναμικές των επιχειρηματικών σχέσεων, τις προθέσεις των μερών, τα ρίσκα που αναλαμβάνουν, τις αδυναμίες των συμβάσεων και τα κενά της εταιρικής διακυβέρνησης. Όταν αξιολογηθεί σωστά, μπορεί να λειτουργήσει ως εργαλείο επανατοποθέτησης, διαπραγματευτικής ενίσχυσης ή ανάκτησης ελέγχου σε περιόδους κρίσης. Η εμπειρία του δικηγόρου στη διαχείριση σύνθετων διαφορών δεν επιτρέπει απλώς την επίλυση ενός προβλήματος, αλλά προσφέρει κρίσιμη πληροφόρηση για τη διαμόρφωση της μελλοντικής εταιρικής στρατηγικής, ξεκινώντας από τη δομή των συμφωνιών μέχρι τη διαχείριση συνεργασιών και εμπορικών σχέσεων.

Σε αυτό το πλαίσιο, ο δικηγόρος δεν είναι απλώς εκπρόσωπος στο δικαστήριο. Είναι στρατηγικός συνεργάτης, που γνωρίζει



Η Έλλη Θανασενάρη με τον Ιωάννη Παπατριανταφύλλου (εταίρος)

Φαινομενικά ξεκάθαρες εμπορικές πράξεις μπορούν να αποκτήσουν πολυσύνθετο χαρακτήρα, όταν εμφανιστούν νομικά ζητήματα ή όταν δεν έχει προβλεφθεί η εξέλιξη μιας πιθανής αστοχίας στη συνεργασία

πότε μια σύγκρουση πρέπει να αποφευχθεί και πότε αξίζει να δοθεί, πώς πρέπει να διαμορφωθεί το νομικό και επικοινωνιακό αφήγημα και πώς κάθε επιλογή επηρεάζει τη συνολική επιχειρηματική στρατηγική. Η συμβολή του εκτείνεται στη δημιουργία ενός περιβάλλοντος όπου οι επιχειρήσεις μπορούν να λειτουργούν με μεγαλύτερη ασφάλεια, αυτοπεποίθηση και προοπτική.

Σε μια εποχή αυξανόμενης πολυπλοκότητας, η δικαστηριακή εμπειρία αποτελεί καταλύτη για την προστασία και την ανάπτυξη της επιχείρησης. Η αντιδικία, όταν αντιμετωπίζεται με προετοιμασία και στρατηγικό σχεδιασμό, παύει να

αποτελεί αναγκαστική άμυνα και μετατρέπεται σε επένδυση στη φήμη, στη σταθερότητα και στη μακροπρόθεσμη βιωσιμότητα της επιχειρηματικής δραστηριότητας. Σε κάθε στάδιο, η ουσία παραμένει η ίδια: η νομική στρατηγική συνδέεται με τη βιώσιμη ανάπτυξη, την εταιρική ανθεκτικότητα και τη δυνατότητα των επιχειρήσεων να κινούνται με αυτοπεποίθηση σε ένα σύνθετο οικονομικό περιβάλλον. Το litigation δεν είναι μόνο η διαδικασία επίλυσης· είναι ένας μηχανισμός στρατηγικής αξίας. Και όταν εντάσσεται σωστά στον επιχειρηματικό σχεδιασμό, μπορεί να αποτελέσει έναν από τους σημαντικότερους πυλώνες ενίσχυσης της θέσης μιας επιχείρησης στο σημερινό ανταγωνιστικό περιβάλλον.

Λεωφόρος Αλεξάνδρας 217,
11523, Αθήνα
T: (+30) 210 6440368
W: pathlawfirm.gr

